

REGINA HOLLMANN BOUTIQUE MÓVEL

■ **O que faz** – Vende roupas, calçados e acessórios femininos em uma van-loja, que vai aonde as clientes chamarem

■ **Em que inova** – Na organização dos produtos em uma van, na promoção de eventos de moda e na consultoria de estilo

■ **Quando começou** – 2010

■ **Produção** – O faturamento da loja é, em média, de **R\$ 30 mil** por mês

■ **Fornecedores** – De estados como Paraná, Rio de Janeiro e São Paulo

■ **Público-alvo** – Mulheres que desejam ter uma loja em casa ou em eventos

■ **Funcionários** – Nenhum, apenas os dois sócios

■ **A grande oportunidade** – Regina Hollmann trabalhava no administrativo de uma empresa e o marido, Rafael Padilha da Silva, vendia carros, quando Regina começou a estudar moda e decidiu começar a vender roupas. O casal então profissionalizou o negócio montando a loja na van e, além de aumentar o número de clientes, promove eventos como desfiles de moda